

小澤 太一 [写真家]

Taichi Kozawa

DreamLabo 5000



少部数から作れるからこそ挑戦できる。
DreamLabo 5000 なら、写真集に感動体験という
付加価値を与えることができる。

雑誌や広告での人物撮影のほか、写真雑誌の執筆や撮影会の講師・講演など、写真を中心に幅広い活動を続ける写真家・小澤太一さんは、自身のライフワークとして、世界各国を巡り、さまざまな国々の子どもたちを撮影しています。民族の違いや言葉の壁を越えて、被写体の自然な表情を引き出し、ありのままの姿を切り取る写真作品の数々。そこには小澤さんのやさしく、親しみのある人柄が現われています。

2014年には『ナウル日和』(日本カメラ社)、2015年には『レント日和』、2016年には『Don Det』を出版。デザインを担当したグラフィックデザイナーの三村漢さんとともに、美しい世界の風景と心温まる子どもたちの姿を、本のかたちに収めてきました。

これら3冊の作品集は印刷方式も販売方法も実に多様です。『ナウル日和』はオフセット印刷でしたが、『レント日和』と『Don Det』の出力に使われたのは、DreamLabo 5000。出版流通に

よる販売を行なった『ナウル日和』に対して、『レント日和』は展示会場に見本を置いて受注を受けるかたちで限定販売、『Don Det』は4色もの表紙カラーバリエーションを作り、アートブックイベントで対面販売を行ないました。

写真集の作りかた・売りがたも変化するいま、写真家・小澤さんとデザイナー・三村さんが感じるDreamLaboの魅力はどこにあるのでしょうか？

— DreamLaboの出力をはじめて見たときの印象はいかがでしたか？

小澤 ● 『ナウル日和』のとき、自宅のインクジェットプリンターで確認していた色に合わせるのが難しかったものや最終的に出ない色があり、印刷で出せる色の限界というものを知りました。でも、DreamLaboの出力はいい意味でインクジェットプリンターの色と変わりませんでした。

三村 ● RGBの写真とCMYKのオフセット印刷では色の出し方が違いますから、写真家の方にはまず印刷で出せる色、出せない色をお話するんです。小澤さんとしても僕としても、どうしても印刷では出せない色を出したいという思いが強かったので、こうしてDreamLaboと出会えて本当によかったと思います。

— 紙の質感や表情に対してはどのような印象を持たれましたか？

小澤 ● 光沢、サテン、ラスタの3つのなかでは、ラスターが一番好きです。光沢タイプは発色がよく扱いやすそうですが、ラスターは光が当たると現われる表面のテクスチャーが写真の質感を引き立たせてくれるのがいいですね。自分の写真にはラスターが向いていると思います。

三村 ● 小澤さんの写真は光沢タイプだと奥行きがなくなってしまう感じがしますね。作品にもよりますが、カラフルな写真では、ラスタのほうが立体感を作れるのではないのでしょうか。

— DreamLaboがオフセット印刷に比べて強いと思うのはどのようなところですか？

三村 ● やはり蛍光系の色やオレンジなどの彩度の高い色ですね。そういった意味でも、小澤さん



『レント日和』
写真:小澤太一／デザイン:三村漢
1ページ目には本のキービジュアルとなったピンクの服を着た2人の写真をレイアウトした。大判サイズで広がりのある写真を展開(120部・完売)
仕様:W290×H400mm／並製本用紙:ラスタタイプ
販売価格:9,999円

『Don Det』
写真:小澤太一／デザイン:三村漢
ラオスのイメージから選んだ白・緑・青・オレンジの4色の表紙のうち、オレンジのものはフォトアクリルがかった特別版として販売(150部・完売)
仕様:W300×H247mm／上製本用紙:ラスタタイプ
販売価格:10,000円、20,000円(フォトアクリルつき)



[写真家]
小澤 太一
Taichi Kozawa

[グラフィックデザイナー]
三村 漢
Kan Mimura

の写真とDreamLaboは相性がいい。オフセット印刷にしたときに色が沈んでしまうことをストレスに感じている人に向いていると思います。

小澤 ● 色に関しては三村さんの言う通りですが、写真家としては、オフセット印刷のときに感じていた「出せる色」と「出せない色」のようなものは感じることなく出力されたことが一番の魅力ですね。イメージ通りどころか、本になるとさらによく見えて見えるから不思議です(笑)。

三村 ● DreamLaboは、色を調整してもすぐに色校正が出せたり、色校正で見ていた色と完成品の色が、一切ぶれないので、普通のオフセット印刷よりも、スムーズに写真集を作ることができたと思います。

— 写真集の制作プロセスを教えてください。

小澤 ● だいたい600~800枚の写真の中から、ふたりで話し合いながら使う写真を絞っていく、という方法です。それぞれが構成を作って見せ合うこともありますし、三村さんが選ばなかったカットでも、その写真を撮ったシチュエーションやストーリーを話して使うことになったり。旅館に行って泊りがけで写真をセレクトしたこともありましたが(笑)。

三村 ● 『レント日和』のときは、ベストカットといえるピンクの服にサングラスをした二人の子どもの写真があったので(上写真)、そこからすべてのイメージを引っ張ることができたんですね。デザイナーと写真家は写真を見る視点が違いますが、

客観的に見て、見る人がいいと感じる写真を選ぶことが大切だと思っています。

小澤 ● 以前は写真を選ぶのは編集者やデザイナーの仕事だと思っていました。でも、三村さんと本を作るようになって、言いたい放題言い合えるチームで写真集を作ることのおもしろさがわかりましたね。

— DreamLaboで作った写真集を見た読者の反応はいかがでしたか？

小澤 ● 『レント日和』はA3相当のサイズなので、「本棚に入らない」と言われますが(笑)、クオリティの高さとその迫力に、みなさん驚かれます。

三村 ● 展示写真の再現というわけではないのですが、写真はやはりできるだけ大きく見せたほうが伝わりますよね。写真集というと、みなさんはオフセット印刷の色のイメージを持っているので、その彩度に衝撃を受けられます。写真集をバラして額装したら「作品」になると言われたこともありましたが。

小澤 ● 写真集を手にとってくれた人には、自分でも写真を撮っている人や写真を見る目がある人が多いのですが、そうした人たちも、「このクオリティを、このサイズで本にできることがすごい!」と感じているようでした。

三村 ● 『Don Det』ではDreamLaboのオンデマンドという特徴を生かして、表紙も4色のバリエーションを作りました。売値は1万円でしたが、1万円払ってでも買いたいと思えるような感動

を作っていくのが僕たちの仕事だと思えますし、DreamLaboにはそれができる可能性を感じています。

小澤 ● 4色のうち1色を+1万円で自分で選んだ写真をフォトアクリルにできる特別版に設定したんです。儲けはまったくないのですが、お金を余分に出したけれども自分の思うものが手に入ったという体験してもらいたかったからです。僕は対面で売るといことが重要だと思っていて、このときは買いに来てくれた方に制作途中で出た色校を一枚差し上げるというしつけをしました。そうして買ってくださる人と一緒にになにかを共有することに、なにか特別な意味があるんじゃないかと。失敗してもいいから4色作ってみる、フォトアクリルという付加価値をつけてみる。少部数から本が作れるDreamLaboだからこそ、こういった挑戦ができるんですね。

小澤 太一 Taichi Kozawa

1975年名古屋生まれ。日本大学芸術学部写真学科卒業後、写真家・河野英喜氏のアシスタントを経て2000年に独立。雑誌や広告を中心に、子どもからアーティスト、女優の撮影まで幅広く活動。写真雑誌での執筆や撮影会の講師・講演など、活動の範囲は多岐に渡る。ライフワークは「世界中の子どもたちの撮影」で、年に数回は海外まで撮影旅行に出かけ、写真展も多数開催している。キヤノンEOS学園東京校講師。JPS会員。